

地域における取組例【医療機器】 自社開発の装置による医療機器市場への参入

A社
(山形県鶴岡市)

- 各種自動機、検査装置・製版装置等を含む各種製造装置の製造販売を行う。
- **医療機器製造販売業許可の第一種を取得し、医療機器市場への本格参入**に取組中。

ポテンシャル
(強み)

- **大型機械加工、電気計装、組立、調整を自社内の設備機械で製作可能**で域内に多くのサプライヤーを持つ。
- 加熱圧着装置用安全装置、近赤外線を用いた包装食品の検査装置で特許を保有。

取組内容

- **同社保有の特許を用いた医療機器**の販売戦略及び販売体制構築。
- 製品の**アジア圏**等の海外展開に向けた準備。

<販売戦略支援>
<市場分析>
<事業方針の検討>
プロジェクトマネージャー

<アジア展開に関する薬機戦略>
<規制情報の提供>
<海外展開への支援>
コーディネーター

<事業運営・進捗管理>
<計画立案支援>
<市場調査>
ドゥリサーチ研究所

A社



- ・取引先及び相互発注において地域企業との連携が深い。
- ・学生の受け入れなど人材育成に注力。

連携

<専門家派遣>
<経営戦略等の側面支援>
<販路開拓マッチング>
NPO法人医工連携推進機構
NPO法人経営支援NPOクラブ
・海外規制の現状についても連携。
・販売戦略や販売計画等への課題に対して支援。

連携

<製品開発等で連携>
B社・C社ほか
※中核企業と同一県内の企業等。

連携

<製品販売等で連携>
D社ほか
※東北域内の企業等。

アジア圏

国内

医療機器市場